

**MA FICHE « DIPLOME »**

<p><b><u>Diplôme choisi</u></b> : Baccalauréat professionnel commerce</p>	<p><b><u>Etablissement(s)</u></b> : LPO Bellevue</p>
<p><b><u>Conditions d'admission</u></b> :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• En 3 ans. Admission de droit en 2<sup>de</sup> pro après la classe de 3<sup>ème</sup>.</li><li>• En 2ans. Admission conditionnelle en 1<sup>re</sup> pro après un CAP employé de commerce multi-spécialités .</li></ul>	<p><b><u>Qualités requises</u></b> :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>- Goût du contact et de la communication</li><li>- Sens de la gestion et de l'organisation</li><li>- Bonne présentation</li><li>- Bonne élocution</li><li>- Autonomie</li></ul>
<p><b><u>Contenus</u></b> :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <u>Enseignements généraux</u> :<ul style="list-style-type: none"><li>- Français, Histoire, Géographie , Education civique (4h30)</li><li>- Mathématiques (2h)</li><li>- Langue vivantes (1et2) (4h)</li><li>- Arts appliqués - Cultures artistiques (1h)</li><li>- EPS (2h ou 3 h)</li></ul></li><li>• <u>Enseignements professionnels</u> :<ul style="list-style-type: none"><li>- Prévention-Santé-Environnement (1h)</li><li>- Français et/ou maths et/ou langue vivante et/ou arts appliqués (1h45)</li></ul></li><li>• <u>Stages</u> : 22 semaines de périodes de formation en milieu professionnel (P.F.M.P.) sont prévues sur les trois années du cycle.</li></ul>	
<p><b><u>Objectifs</u></b> :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• <u>Débouchés professionnels</u> :<ul style="list-style-type: none"><li>- <u>Activités possibles</u> : Les employés commerciaux sont assistants de vente, conseillers ou encore</li></ul></li></ul>	

adjoints du responsable de vente de petites unités commerciales. Ils peuvent exercer dans une entreprise de distribution ou dans une entreprise de production avec un espace de vente intégré.

- Métiers accessibles :

- Commerçant(e) en alimentation
- Télévendeur(euse)
- Vendeur(euse)

• Poursuites d'études :

- Le BTS Management des unités commerciales
- Le BTS Négociation et relation client
- FCIL (Formation complémentaire d'Initiative locale) Vendeur de produits multimédia (1 an)
- MC (Mention complémentaire) Assistance, conseil, vente à distance (1 an)