

**Prénom : Martin Classe : 4<sup>ème</sup> 5**

**MA FICHE « DIPLOME »**

|   |  |
|---|--|
| <b><u>Diplôme choisi</u> :</b><br><br>Bac Pro Commerce  | <b><u>Etablissement(s)</u> :</b><br><br>Lycée Gallieni / Gabriel Péri / Raymond Naves / Bellevue   |
| <b><u>Conditions d'admission</u> :</b><br><br>-en 3 ans.Admission de droit en seconde pro: après la classe de troisième<br>-en 2 ans.Admission conditionnelle en première pro: après un CAP Employé de commerce multi-spécialités | <b><u>Qualités requises</u> :</b><br><br>-goût du contact<br>-sens de la gestion et de l'organisation<br>-bonne présentation<br>-bonne élocution<br>-autonomie |
| <b><u>Contenus</u> :</b><br><br>• <u>Enseignements généraux et professionnels</u>   |  |
| <b>Enseignements professionnels et enseignements généraux liés à la spécialité</b>  | <b>Horaires hebdomadaires moyens</b>   |
| Enseignement professionnels   | 13h 45 environ   |
| Prévention-santé-environnement  | 1h   |
| Français et/ou maths et/ou langue vivante et/ou arts appliqués.   | 1h 45 environ  |
| <b>Enseignements généraux</b>   |  |
| Français, histoire, géographie, éducation civique   | 4h 30  |
| Mathématiques   | 2h environ   |
| Langues vivantes(1 et 2)  | 4h environ   |
| Arts appliqués -cultures artistiques  | 1h environ   |
| EPS   | 2h ou 3h environ   |
| <b>Total horaires hebdomadaires</b>   | <b>31h environ</b>   |

Dans les enseignements professionnels il y a la gestion, l'animation, la vente et demande appliquée au point de vente, l'offre au point de vente et l'offre de l'unité commerciale.

- **Stages :**

22 semaines de périodes de formation en milieu professionnel sont prévues sur les trois années du cycle.

**Objectifs :**

- **Débouchés professionnels :**

- **Activités possibles:**

Le bachelier vend bien sûr, mais conseille et participe à la fidélisation de la clientèle aussi. Il participe également à l'animation de la surface de vente, aux opérations d'information et aux ventes promotionnelles. Enfin il assure la gestion commerciale attachée à sa fonction: approvisionnement, mise en place, gestion de l'unité commerciale...

- **Métiers accessibles :**

- Commerçants en alimentation
- Télévendeur
- Vendeur

- **Poursuites d'études :**

Le Bac Pro permet de s'insérer dans la vie professionnelle ou de poursuivre ses études, notamment en BTS. L'admission en BTS se fait sur dossier.

Par exemple:

- BTS Management des unités commerciales
- BTS Négociation et relation client